

Toelichting Jury PensioenWegwijzer

Wie zit er in de jury?

Een jury van (gedrags)wetenschappers en vakspecialisten beoordeelden de inzendingen op basis van vorm en bewezen effectiviteit op keuzegedrag. In 2020 bestaat de jury onder andere uit:

- Professor dr. Lisa Brüggem, Maastricht University
- Professor dr. Kirsten Rohde, Erasmus Universiteit
- Professor dr. Hans Hoeken, Universiteit Utrecht
- Professor dr. Benedict Dellaert, Erasmus Universiteit Rotterdam
- Professor dr. Marike Knoef, Leiden University en directielid Netspar
- Jan Hein Rhebergen, BeFrank, winnaar Pensioenwegwijzer 2019
- Annet Klijn, Pensioenbeleid, Ministerie van Sociale Zaken en Werkgelegenheid

Waar let de jury op?

De jury zoekt interventies, methodes of producten die mensen activeren of keuzes vergemakkelijken en verbeteren:

1. Stellen jullie bijvoorbeeld mensen in staat realistisch inzicht te krijgen in de financiële situatie op de oude dag?
2. Zorgen jullie ervoor dat mensen makkelijker beslissingen kunnen nemen die financiële veerkracht op de oude dag bevorderen? Dit kan bijvoorbeeld zijn dat mensen de hypotheek aflossen, of vrijwillig extra sparen.

De jury focust op deze vijf onderdelen:

- *Onderbouwing van de aanpak*
Welke motivatie lag er aan ten grondslag? Welke analyse? Was het gericht op activatie of op een bepaalde keuze? Wat verwachtte je dat het zou doen en waarom?
- *Vernieuwend*
Is het een nieuwe methode? Of is er aan een bestaande methode nu iets slims nieuws toegevoegd dat de aanpak verbetert? Kun je laten zien wat er vernieuwend aan is?
- *Aantoonbaar effect*
Uit de praktijk weten we dat het betrekken van mensen bij pensioen een grote uitdaging is.

En na het geven van inzicht, het aanzetten tot beslissingen vaak geen vanzelfsprekende stap is. We kijken naar de methodes vanuit een gedragswetenschappelijk perspectief. Kun je laten zien of beschrijven dat de methode impact heeft op gedrag?

- *Toepasbaarheid*

Is het iets dat door andere partijen in de pensioenbranche ook goed toe te passen is? Is het betaalbaar of over te nemen?

- *Financieel kwetsbare groep*

Voor welke kwetsbare groep zou het goed in te zetten zijn? Richten jullie je specifiek op risicogroepen, zoals ZZP'ers, mensen die scheiden, mensen met lagere inkomens, tijdelijke contracten, arbeidsongeschiktheid, aflossingsvrije hypotheek en/ of alleenstaanden? Of hebben jullie goede ideeën om de jongere doelgroep te laten nadenken over hun pensioen?